

«OUTLIERS» هب71« تعلن عن الفائزين في برنامج»



«أبوظبي:» الخليج

الذين نجحوا في معالجة التحديات التي حددها شركاء «Outliers» أعلنت «هب71» عن الفائزين في تحدي من الشركات والحكومات. وشاركت مواهب استثنائية من أكثر من 40 دولة في النسخة الأولى من برنامج «Hub71» الذي أطلقته «هب71» وهو مبادرة سنوية تربط رواد الأعمال بالشركات والهيئات الحكومية لتعزيز «Outliers» الابتكار والتصدي للتحديات التي يواجهها القطاع. وستحصل كل شركة ناشئة على منح نقدية تصل قيمتها إلى 100 ألف درهم لتمويل تطوير مفاهيمها التي ستعالج بها تحديات أبرز الشركات والشركاء الحكوميين في أبوظبي. لتسهيل وصول رواد الأعمال إلى الأسواق حول العالم من أجل معالجة «Outliers» وأطلقت «هب71» برنامج التحديات التي حددها كل من بنك أبوظبي التجاري، ودائرة الصحة - أبوظبي، والاتحاد للطيران، وبنك المشرق، و«ماستركاردر»، و«تاليس». ويستهدف كل تحدٍ الشركات الناشئة التي أثبتت منتجاتها أنها قابلة للتسويق والطرح في السوق.

وتمّ تحديد ستة تحديات واختيار سبع شركات ناشئة لبناء وتطوير مفاهيمها. وستعمل كل واحدة منها مع شركائها

لتطوير منتجاتها التكنولوجية في «هب71» وطرحها في السوق.

**

تحديات الابتكار

أطلق بنك أبوظبي التجاري تحدياً يتمثل بتطوير محرك توقعي قائم على الذكاء الاصطناعي يحسن التوصيات المقدمة المتخصصة بحلول الذكاء «Genify» للعملاء بناءً على تفضيلاتهم الفردية. ومن هذا المنطلق، طورت شركة الاصطناعي التي تستهدف البنوك، ومقرها الإمارات، محرك توصيات متطوراً وأعدت خطة تنفيذ مفصلة أدت إلى اختيارها من بنك أبوظبي التجاري.

وانطلاقاً من سعيها إلى تحسين النتائج الصحية للمواطنين والمقيمين في إمارة أبوظبي، لجأت دائرة الصحة إلى البراعة Alliance Care البشرية والتقنيات المتقدمة للحد من انتشار الأمراض المعدية. واختارت الدائرة شركة في الإمارات التي توفر أدوات تحليلية وإنتاجية للمستشفيات والأطباء والمرضى من أجل تعزيز Technologies الذي يشمل الكشف المبكر عن مسببات S3 ACT الجودة والكفاءة ونتائج المرضى. وستطبق الشركة الناشئة حلّ الأمراض، واستخراج بيانات المريض المشفرة ومحجوبة الهوية، والتعرف على الأنماط والتحليلات التوقعية القائمة على الذكاء الاصطناعي.

وسيلة دفع

أما في مجال الطيران، فبحثت الاتحاد للطيران عن طرق لإدارة وتوسيع نطاق قبولها لأشكال مختلفة من الدفع في الأسواق التي تخدمها. والهدف من ذلك تزويد الضيوف بمرونة مستمرة في اختيار وسيلة دفعهم المفضلة عند حجز التذاكر وشراء الخدمات، وضمان الكفاءة والحد من النفقات العامة التشغيلية الناتجة عن إدارة منصات الدفع وهي منصة دفع ذكية من قبرص تركز على BridgerPay المتعددة. واختارت شركة الطيران الوطنية لدولة الإمارات ربط التجار ومزودي خدمات الدفع من خلال تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي.

و Zoko كما اختار بنك المشرق شركتين فائزتين في التحدي المتمثل بأن يصبح شريك خدمات قيمة مضافة وهما الهندية على التجار عبر الإنترنت إجراء المبيعات والتسويق ودعم العملاء باستخدام تطبيق Zoko تسهل Letswork. للاستفادة من حوافزها المرنة الجديدة. كما Hub71 «واتساب». وقد انضمت الشركة الناشئة منذ ذلك الحين إلى وهي شركة ناشئة معنية بمستقبل مساحات العمل المشتركة. Letswork اختار بنك المشرق

مؤشر ثقة

وتعهدت «ماستركارد» عام 2020 بتقديم مبلغ 250 مليون دولار والتزمت بربط 50 مليون شركة صغيرة ومتوسطة الحجم على مستوى العالم بالاقتصاد الرقمي بحلول عام 2025. وأطلقت في إطار هذه الجهود مؤشر ثقة الشركات الصغيرة والمتوسطة في الشرق الأوسط وأفريقيا من ماستركارد. وتواصل الشركة العمل عن كثب مع شركائها من الحكومة والمؤسسات المالية ومجتمع الأعمال الأوسع لتوفير فرص لقطاع الشركات الصغيرة. فبالنسبة إلى الكثير من هذه الشركات، أدى الحد من اعتمادها على النقد بفضل قبول المدفوعات الرقمية دوراً لافتاً في قدرتها على جني الأموال والحفاظ على الإيرادات. والتزمت الشركة الرائدة في مجال الدفع التكنولوجي بتلبية احتياجات الشركات الصغيرة والمتوسطة في المنطقة وتزويدها بأحدث الأدوات والتكنولوجيات لتستفيد قدر الإمكان من الاقتصاد الرقمي المتطور. التي توفر حلول مدفوعات وبرامج متطورة للمؤسسات تساهم في تبسيط SEDRA وقد اختارت ماستركارد شركة

خدماتها باستخدام تقنية البلوك تشين والتعلم الآلي والذكاء الاصطناعي وتحليلات وعلم البيانات. وطلبت «تاليس» من الشركات الناشئة تطوير روبوت دردشة مفعّل بالصوت ولا يستلزم استخدام اليدين لتوجيهه وهي شركة مقرها الإمارات توفر حلول واقع [AR Engineering] الخبراء أثناء إجراءات صيانة الرادار. واختارت معزز تفاعلي وواقع افتراضي ومختلط وممتد لتحسين تجربة المستخدم. وشركاؤها في فعالية «جيتكس فيوتشر ستارز» الشركات الناشئة الفائزة وألقت الضوء على حلولها Hub71 وعرضت المبتكرة التي سيجري تطويرها لمعالجة كل تحدٍ.

نبحث دوماً عن طرق لسد الثغرة القائمة بين رواد الأعمال والسوق» Hub71 وقالت جيداً عيتاني، مديرة العمليات في من خلال شركائنا من المؤسسات وشركاتنا مع القطاع العام. فتأمين عقود وشراكات مجدية تجارياً لا يقل أهمية عن جمع الأموال واعتماد الشركات والحكومات مبدأ الابتكار لتحافظ على قدرتها التنافسية وتعزيز خدماتها. ويعدّ برنامج منصة تجمع أبرز المفكرين بأهم المؤسسات وتسعى إلى إيجاد حلول مبتكرة للمشاكل العالمية والتحديات Outliers الحقيقية التي تواجهها القطاعات الرئيسية التي تنهض باقتصاد أبوظبي. نحن ندعم كلاً من المؤسسين والشركات والحكومات ويركز البرنامج على تأثير التكنولوجيات المتطورة على القطاعات التي تعزز التنمية المستمرة للدولة «وتساهم في العمل على إرساء عالم أفضل